



tech
BY SEBRAE

potencialize 

SEBRAE

Estar no caminho certo indica que você pode chegar ainda mais longe.

Quer aumentar sua competitividade na expansão de mercados inovando em produtos, serviços ou processos?

Vamos juntos ampliar suas habilidades e conhecimentos para multiplicar os seus resultados e elevar o potencial de crescimento.

Com acompanhamento durante todo o processo

e uma análise da evolução e dos resultados alcançados, o TECH BY SEBRAE, em uma plataforma 100% digital, irá inserir seu negócio em uma crescente evolução, baseada em temáticas de inovação, mercado e gestão de performance.



Que tal inserir
o seu negócio
em uma jornada
de crescimento?



É esse o objetivo do
TECH BY SEBRAE, com foco
na formação de empresas
inovadoras.

Como o Tech by Sebrae funciona?

O programa consiste em um conjunto de estratégias que irão ampliar a sua competitividade. Você participará de workshops, webinars, palestras exclusivas e consultorias especializadas.

Além de diagnósticos individualizados, acesso à ferramentas de gestão de performance, acompanhamento do plano de gestão e, contará também com a experiência de renomados profissionais do mercado e do Sebrae.

ACESSO À EXPERIÊNCIA DE RENOMADOS PROFISSIONAIS DO MERCADO.

12 workshops de inovação e mercado
12 consultorias especializadas

ACESSO AO SISTEMA DE GESTÃO DE PERFORMANCE.

12 horas de acompanhamento e monitoramento da gestão de performance
6 meses de utilização do sistema de gestão de performance



CONHECIMENTO E EXPERTISE DA EQUIPE DE ESPECIALISTAS DO SEBRAE.

1 diagnóstico inicial + radar para inovação
1 master class
4 webinars de mentoria coletiva
1 seminário de inovação e vendas
1 diagnóstico final + radar de inovação

Como o diagnóstico de inovação pode me ajudar a crescer?



A ferramenta é focada na geração do **Radar de Inovação**.



O gestor determina o **plano de trabalho**, analisando a necessidade de intervenções complementares ao Programa.



A mesma ferramenta é aplicada no final do programa, quando é feita a devolutiva, traçando um **plano evolutivo**.

Palestras exclusivas

**com nomes de
referência.**

A experiência e o conhecimento de renomados profissionais será suporte nessa trajetória de crescimento.

Especialistas nas mais diversas áreas irão compartilhar conteúdos exclusivos com os participantes, que poderão aplicá-los como base na evolução do próprio negócio.

Consultorias especializadas e personalizadas

Palestras individualizadas possibilitam soluções mais assertivas, uma vez que, dizem respeito ao seu público, sua atuação e o cenário no qual sua empresa está envolvida.

O pacote de consultorias exclusivas é totalmente direcionado à necessidade de seu negócio.



Workshops

com especialistas

É um conjunto de ações e fatores que possibilita o crescimento da sua marca.

Em um verdadeiro “ciclo de aceleração”, oferecemos ferramentas e networking para fazer seu negócio crescer, possibilitando que você, empreendedor, desenvolva habilidades e estratégias para levar esse crescimento adiante.

Uma constante de sucesso e aprendizado.

Ferramenta de gestão de performance

Por meio de uma ferramenta exclusiva de gestão de performance do Sebrae, você pode acompanhar seus resultados, sabendo se as metas estão sendo alcançadas ou não.

Com isso seu plano de ação torna-se mais eficiente, e pode sofrer ajustes no decorrer do processo, escalando seu negócio naturalmente.

A ferramenta auxilia a padronizar operações e desenvolver metodologias administrativas, que irão otimizar seus processos e aumentar sua performance e produtividade.



Seminário

de demonstração dos
resultados e convenção
de vendas

Ao final desta jornada de conhecimentos e experiências teremos um encontro para conhecer os cases que fizeram parte da edição do Programa.

O evento será como uma exposição de todo o trabalho desenvolvido, junto a uma convenção de vendas que irá auxiliar no fortalecimento do ecossistema da inovação.

Mentorias Coletivas

Com 4 edições ao longo do programa, profissionais que são referência no mercado empresarial irão compartilhar experiências e conhecimentos em um bate-papo com os participantes.

As temáticas serão organizadas por área de interesse, e irão abordar áreas específicas que possam agregar à trajetória evolutiva de cada negócio.



Programação em detalhes

Confira os eventos que fazem parte desta trajetória.

| MASTER CLASS AULA INAUGURAL DO PROGRAMA | | |
|--|-----------------------------|---|
| 1º WS PRESENÇA DIGITAL Transformação digital e tendências tecnológicas voltadas para crescimento. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 2º WS PRESENÇA DIGITAL A personalização da experiência na era do cliente. | | |
| MENTORIA COLETIVA | | |
| 3º WS INOVAÇÃO Cultura organizacional, implantação de processos de Inovação e metodologias ágeis. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 4º WS PRESENÇA DIGITAL Como construir indicadores voltados para inovação e crescimento empresarial. | | |
| 5º WS INOVAÇÃO Gestão da competitividade - Identificação de oportunidades para geração de novos produtos e serviços. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 6º WS INOVAÇÃO Modelagem de negócio para o crescimento exponencial. | | |
| MENTORIA COLETIVA | | |
| 7º WS MERCADO Go to Market - Estratégia de expansão de mercado. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 8º WS MERCADO Growth Hacking - Inbound Marketing, Geração de Leads e Funil. | | |
| 9º WS MERCADO Customer Experience - Como obter o máximo de valor nas interações com os clientes. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 10º WS MERCADO Gestão estratégica de canais de vendas. | | |
| MENTORIA COLETIVA | | |
| 11º WS SETORIAL Temas específicos à setores e verticais. | Orientação Especializada 2h | Acompanhamento e monitoramento do plano de gestão de performance. |
| 12º WS SETORIAL Temas específicos à setores e verticais. | | |
| MENTORIA COLETIVA | | |
| SEMINÁRIO DE ENCERRAMENTO - Demoday e Convenção de vendas. | | |
| DIAGNÓSTICO DE INOVAÇÃO FINAL | | |

O Sebrae investe no potencial da sua empresa.

Tudo isso com
todo o suporte
do Sebrae, que
ainda subsidia
50% do valor do
programa.

**Para saber
mais, fale com
a gente:**

NOROESTE

Rejiane Aparecida dos Santos
(44) 3220-3438
radsantos@pr.sebrae.com.br

SUL

Grasiela Renta Rotilli Scholz
(46) 3220-1267
grotilli@pr.sebrae.com.br

LESTE

Marília Scarsetto
(41) 3330-5948
mscarsetto@pr.sebrae.com.br

CENTRO

Emily Ribas Zavarize
(42) 3228-2518
ezavarize@pr.sebrae.com.br

NORTE

Laiz Lofiego
(43) 3373-8010
llofiego@pr.sebrae.com.br

OESTE

Ana Claudia Rizzi
(45) 3321-7075
arizzi@pr.sebrae.com.br

Surpreenda-se com os resultados que seu potencial pode trazer.

Inscreva-se agora mesmo para elevar ao máximo sua performance!

